



《有钱人和你想的不一样》

这本书帮助过世界各地数百万人。
从改变他们与金钱和财富的关系开始，
让他们的思考和信念变得能撑起他们的雄心。
基于他们和我的经历，
我肯定本书也能给你的人生带来戏剧性的改变。



作图工具：ProcessOn



推荐介绍语

主编寄语

“富翁教父”哈维·艾克改变人生的致富秘籍，彻底改变你对于财富的观念。



内容简介

- 1. 你渴望成功吗？
 - 你渴望在现实生活中得到实际的成功吗？
 - 如果你渴望，那么很好，你总算是在这里得到答案了。
- 2. 绝佳的例子。
 - 地产大亨唐纳德·特朗普就是绝佳的例子。
 - 特朗普本来身家数十亿美元，后来一度失去一切，然而几年后他就把失去的钱全部赚了回来，而且比先前更富有。
- 3. 为什么会这样？
 - 在这件事上，有外在的法则，当然也有内在的法则。
 - 外在的法则包括商业知识、理财和投资策略等等
 - 这些是很重要的因素，不过内在技巧也一样重要。

□这本书的本意是要帮助你提高自觉。自觉，是指你观察自己的想法和行动，让你自己从此时此刻的真正选择出发，而不是从你过去受到制约的基础行动。

♥□这本书教你观察你在金钱方面的思考模式，并且挑战你那些有所局限而消极的想法、习惯和行动。



第一篇 你的财富蓝图 致富其实是一种心理游戏

✓□为什么财富蓝图很重要？

□致富法则：你的收入，只能增加到你最愿意做到的程度！
如果你还在没准备好的时候就得到一大笔钱，那么这笔钱极有可能不会待在你身边太久，它们早晚会离开你。

值得注意的是，那些靠自己努力而致富的人，在失去财富之后，通常在很短的时间内就可以把钱全部赚回来。

✓□种什么因，就结什么果

□致富法则：如果你想改变果实，你首先必须改变它的根；如果你想改变看得见的东西，你必须先改变看不见的东西。

地上的东西，是地下的东西创造出来的；
我们看得见的东西，来自我们看不见的东西。
如果你想改变看得见的东西，你必须先改变看不见的东西。

✓□财富蓝图是如何形成的？

□致富法则：
想法产生感觉，感觉产生行动，行动产生结果。

□第二篇 财富档案 有钱人和穷人不一样的十七种思考方式和行为



财富档案1

【财富档案1】有钱人相信：“我创造我的人生。”穷人相信：“人生发生在我身上。”

致富法则：
钱，在它能发挥效用的地方实在是太重要了；而在它不能发挥作用的地方，它就完全不重要了。

致富法则：
你在抱怨的时候，其实是在吸引更多“坏事”进入你的生活中。



财富档案2

【财富档案2】有钱人玩金钱游戏是为了赢。穷人玩金钱游戏是为了不要输。

致富法则：
如果你的目标是过得舒服就好，你就很可能永远也不会有钱。但是如果你的目标是赚大钱，那么你最后很有可能会舒服得不得了。
我必须站在自己的立场说句话，有钱的最大好处之一，就是再也不用看着菜单上的标价。或吃我想吃的东西，不管它多少钱。在像我穷和处于舒服层次的时候，我不可能那么做。



财富档案3

【财富档案3】有钱人努力让自己有钱。穷人一直想着要变得有钱。

致富法则：
大部分人没办法得到他们想要的东西，最大的原因是他们不知道自己想要什么。

致富法则：
如果你不是全心全意、真心真想创造财富，那么你可能创造不出多少财富。



财富档案4

【财富档案4】有钱人想得很大。穷人想得很小。

致富法则：
你的收入，与市场认为的你所产生的价值成正比。

关键词是“价值”。市场是以四个因素判定你的价值：供给、需求、品质、数量。



财富档案5

【财富档案5】有钱人专注于机会。穷人专注于障碍。

踏上走廊。你永远不知道什么门会向你打开。

“行动永远比不行动好。”



财富档案6

【财富档案6】有钱人欣赏其他的有钱人和成功人士。穷人讨厌有钱人和成功人士。

致富法则：
祝福你想要的事物。

每当有负面想法进入脑中，就要马上把它变成中性的能量



财富档案7

【财富档案7】有钱人与积极的成功人士交往。穷人与消极的人或不成功的人交往。

模仿，是人最主要的学习方式。

你要当模范，要成功，要快乐，这样之后也许别人会看见（你内在的）光亮，然后也想要一点那光亮。



财富档案8

【财富档案8】有钱人乐意宣传自己和自己的价值观。穷人把推销和宣传看成不好的事。

有钱人通常都是优秀的宣传者，他们也愿意满怀热情地来推销他们的产品、服务和创意。而且他们也很懂得用极有吸引力的方式包装自己。

致富法则：
领导者赚的钱远多于跟随者！



财富档案9

【财富档案9】有钱人大于他们的问题。穷人小于他们的问题。

致富法则：
成功的秘诀，就是不要逃避问题，不要在问题面前退缩；成功的秘诀就在于你要成长，让自己大于一切的问题。

有钱人和成功人士，大于他们的问题；但是穷人和不成功的人，小于他们的问题。



财富档案10

【财富档案10】有钱人是很棒的接受者。穷人是差劲的接受者。

致富法则：
如果你说你有价值，你就有价值；如果你说你没有价值，那么你就没有。然后你就会依照你的故事版本而活。

致富法则：
如果一株百尺高的橡树拥有和人类一样的心是，那么它顶多只能长到十尺。



财富档案11

【财富档案11】有钱人选择根据结果拿酬劳。穷人选择根据时间拿酬劳。

拥有确定的薪水没什么不对，除非它阻碍了你自己的能力赚取你所值得的金钱——问题是，“确定的薪水”这概念往往就会阻碍赚多钱。

有钱人相信自己，相信自己的价值，也相信自己有能力发挥价值。穷人不是这样，所以他们需要“保证书”。



财富档案12

【财富档案12】有钱人想着：“如何两个都要？”穷人想着：“如何二选一？”

致富法则：
有钱人相信：“鱼与熊掌可以兼得。”

想要过一种不受限制的生活——不管是哪一种限制——你就要放弃“二选一”的思考方式，维持“两个都要”的观念。



财富档案13

【财富档案13】有钱人专注于自己的净值。穷人专注于自己的工作收入。

致富法则：
真正衡量财富的标准是净值，不是工作收入。

致富法则：
注意力所在的地方，就会有能量流动，就会出现结果。



财富档案14

【财富档案14】有钱人很会管理他们的钱。穷人会很搞丢他们的钱。

有钱人并不比穷人聪明，只不过有钱人管理金钱的习惯和穷人不一样，

致富法则：
除非你能管理你现有的一切，否则你不会得到更多！



财富档案15

【财富档案15】有钱人让钱帮他们辛苦工作。穷人辛苦工作赚钱。

被动收入的主要来源有两种。第一种是“让钱帮你工作”。

第二个被动收入的主要来源，是“让事业为你工作”。



财富档案16

【财富档案16】有钱人就算恐惧也会采取行动。穷人却会让恐惧挡住他们行动。

行动是内在世界和外在世界之间的“桥梁”。

恐惧、怀疑和忧虑，是大大阻碍了成功和快乐的几项重大因素。



财富档案17

【财富档案17】有钱人持续学习成长。穷人认为他们已经知道一切。

我会向大家介绍“最危险的三个字”，也就是“我知道”。

致富法则：
你可以是对的，你也可以是有钱的，但你不会两者都是。

□现在我该怎么做？



重复为学习之母。而且，你越是研究这本书，这些概念就会越快变成你自然而然的习惯，不假思索的行动

一张适合打印成表框的宣言清单

有钱人的“每周思考”

有钱人的“行动提醒”

有钱人的“净值追踪报表”

属于你的“致富承诺”



♥□像有钱人一样行动！！



行动1

1. 每次你发现自己在责怪别人、找理由或是抱怨的时候，就用你的食指划过你的喉咙，当作扳机，提醒你自己正在断送自己致富的机会。

这个动作看起来有点粗鲁，但它不比你责怪别人、寻找借口和抱怨的时候更加粗鲁，而且它最后会发生作用，把这些有害的习惯全部消除。

2 做一份“简报”。在每一天临睡前，写下一件你今天进行得很顺利的事，以及一件不顺利的事。然后回答这个问题：“我是如何创造出这两种情况的？”

如果事情牵涉到别人，就问自己：“造成这两种情况的原因中，我扮演了什么角色？”这个练习可以让你为自己的生命负责，并且让你发现那些策略对你有益，哪些却没有。



行动2

写下两个财务目标，要能显示你确实决定要创造富裕生活，而不是平庸生活或贫穷生活。为以下的目标写下“必胜”两字：

年收入、净值
为这些目标设定一个实际的完成时间，同时，要记得“瞄准星星”。

2.去一家高级餐厅，点一份“天价”餐，不要问价钱。（如果资金有点不足，也可以两人共事。）

记得，不要点鸡肉！



行动3

1. 写下一段话，说明你为什么认为创造财富对于你是一件重要的事情。请写具体的细节。

2. 与一个支持你的朋友或家人见面，告诉他，你要唤起心中那股愿意做出承诺的力量，让这股力量帮助你创造成功。

把手放在你的心上，看着对方的眼睛，说出以下宣言：

“我____（名字），在此宣示，我要成为大富翁，预计于____（日期）以前达成。”



行动4

1. 你相信自己具备哪些“天赋”？把它们写下来。我指的是你自然而然就做得很好的事。

然后，也写下你认为你可以如何运用这些天赋、用在哪些方面，尤其是如何在你的工作上运用它们。

2. 你可以如何帮助你现有工作或事业所影响到的人再多出十倍的人数？如何帮他们解决问题？

把它写下来，或者找一组人脑力激荡，至少想出三种不同的策略。想想“杠杆原理”。



行动5

1. 加入游戏。设想一个你一直想进行的情况或计划，然后把你一直以来在等待的不管什么东西全部抛开。

现在就开始，从你所在的位置开始，用你手上拥有的一切开始。如果可能，那么就为某个人工作，或与某个人一起工作，一边想办法学习基本技术。如果你已经学会了那些技术，那么就on去做！

2. 练习乐观。在今天一整天，不管谁讲了什么问题或障碍，都把它改造成一个机会。

3. 把焦点放在你已经拥有的事物上，而不是想着你所没有的事物。



行动6

1. 练习夏威夷那人的哲学：“祝福你想要的事物。”

开车四处逛一逛，或去买几本杂志，看看别人的漂亮房子，可爱的车子，然后阅读几个成功企业的故事。不论你看到了什么你想要的东西，都要祝福它，也祝福那个拥有它的人。

2. 写一封短信或e-mail，寄给一个在某个领域非常成功的人

（你不一定要认识此人，也不必与对方见过面），告诉他们，你多么崇拜和尊敬他们的成就。



行动7

1. 去图书馆、书店或到网络上，找一个事业成功的大富翁的传记来读

2. 参加一个高级的俱乐部，例如网球、健身、商业、高尔夫俱乐部等。

3. 指出你生活中的一种情况，或一个人，是特别带有负面能量的。

把自己从那种情况或关系中移除。如果是家人，就尽量少待在他们身边。不要再看垃圾节目，也别再看不好的新闻。



行动8

1. 你认为，你目前提供（或者计划中）的产品或服务有多少价值？

根据你的看法，从一分到十分给它一个分数（一是最低，十是最高）。

2.看书，听录音带或CD的有声书，或者去上一堂行销与业务的课程。

让自己成为这两个领域的专家，让自己专精到可以向别人宣传你的价值的程度，而且是用百分之百的诚实态度来做宣传。

书中一共介绍了17种行动

